



# 12 PASOS PARA LA DEFENSA

Cómo luchar por los asuntos que a usted le interesan.



1

**Presente el argumento a favor del cambio.**

Reconozca el problema. Respalde su caso con datos e ilustraciones. ¡Sea preciso/a y directo/a!

2

**Determine la Solución.**

Desarrolle y explique la solución al problema. Analice el impacto esperado. Calcule el costo correspondiente.

3

**Establezca una Base de Apoyo.**

Involucre a los primeros partidarios. Involúcrelos en la elaboración de las soluciones. Identifique a los defensores potenciales.

4

**Busque Socios de Coalición.**

Identifique a otros partidarios potenciales. Vea más allá de los sospechosos habituales y considere aliados no convencionales.

5

**Tenga en cuenta a la Oposición.**

Identifique a los adversarios. Sea receptivo a los debates. Aborde los motivos de la oposición, dentro de lo posible.

6

**Seleccione la Plataforma Adecuada.**

¿Se puede resolver el asunto mediante cambios de políticas o se requiere una acción regulatoria o legislativa? Comience desde el primer paso.

7

**Comuníquese de Manera Estratégica.**

Identifique el público objetivo. Enmarque el mensaje. Planifique una estrategia de comunicación y adhiérase a ella.

8

**Movilice a los Partidarios.**

Desarrolle un mecanismo de respuesta rápida para mantener informados a los partidarios sobre el avance de la iniciativa, como las redes electrónicas.

9

**Incorpore Voces Genuinas.**

Involucre en los esfuerzos de defensa a las personas directamente afectadas por el asunto, como padres/madres, niños y programas comunitarios.

10

**Recuerde la Implementación.**

Identifique los pasos necesarios para implementar el cambio. Incluya mecanismos para monitorear los resultados.

11

**Esté Abierto/a al Compromiso.**

Considere la posibilidad de una solución parcial. Piense en unos buenos pasos iniciales para hacer seguimiento a futuro.

12

**Expresa Gratitud a los Partidarios.**

Reconozca y agradezca a sus partidarios en cada etapa de la campaña.